

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI
BINARY HELIX S.A.**

za okres od 01.01.2012 r. do 31.12.2012 r.



Kraków, dnia 28 czerwca 2013 roku

Spis treści

1. Podstawowe dane.....	3
2. Informacje ogólne	5
3. Działalność Spółki w 2012 r.	7
4. Czynniki ryzyka związane z prowadzoną działalnością.....	10
5. Powiązania kapitałowe oraz osobowe Binary Helix S.A.	16
6. Znaczące umowy zawarte przez Spółkę w 2012 r.	17
7. Znaczące umowy zawarte przez Spółkę po zamknięciu roku obrotowego 2012 r.....	19
8. Wykaz akcji spółki Binary Helix S.A. posiadanych przez Członków Zarządu Spółki na dzień 31.12.2012 r..	20
9. Charakterystyka zatrudnienia	20
10. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa Spółki.....	20
11. Podsumowanie.....	21

1. Podstawowe dane

- Dane organizacyjne

Firma	Binary Helix S.A.
Forma prawna	Spółka Akcyjna
Siedziba	Kraków
Adres	ul. Dietla 99/4a, 31-031 Kraków
Adres korespondencyjny	ul. Mikołowska 97, 43-100 Tychy
Telefon	+48 (32) 227 99 54
Faks	+48 (32) 227 99 56
Adres poczty elektronicznej	biuro@binaryhelix.eu
Adres strony internetowej	www.binaryhelix.eu
NIP	677-23-16-048
REGON	120754980
KRS	0000393537

1.1. Przedmiot działalności spółki zgodnie z PKD

Przedmiotem przeważającej działalności spółki Binary Helix S.A. wg PKD są: 7219Z (PKD 2007) badania naukowe i prace rozwojowe w dziedzinie pozostałych nauk przyrodniczych i technicznych; prace badawczo-rozwojowe w dziedzinie nauk technicznych

1.2. Czas trwania spółki

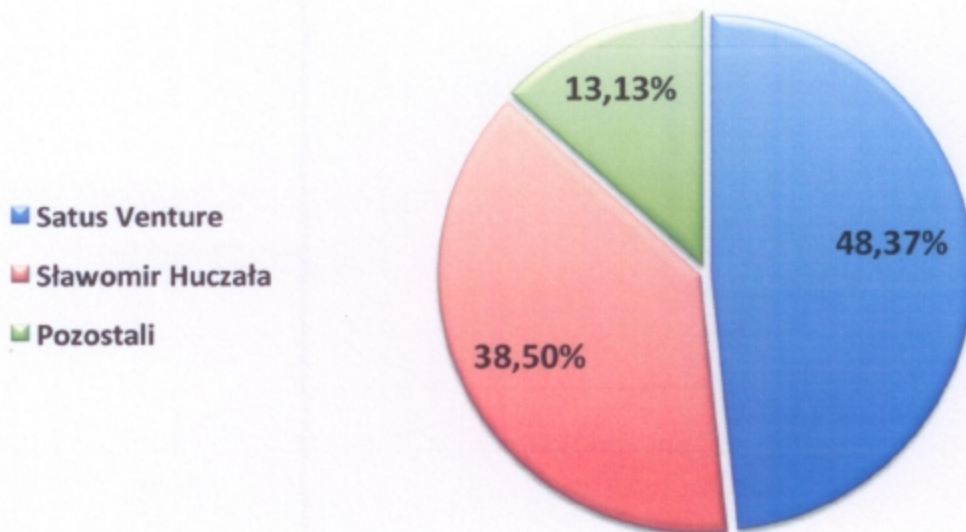
Spółka akcyjna Binary Helix jest spółką utworzoną na czas nieokreślony.

1.3. Kapitał zakładowy

Na dzień 31.12.2012 roku kapitał zakładowy spółki wynosił 337 632,10 zł (słownie: trzysta trzydzieści siedem tysięcy sześćset trzydzieści dwa złote dziesięć groszy) i dzielił się na 3 376 321 akcji o wartości nominalnej 0,10 PLN (słownie: dziesięć groszy) każda.

Struktura akcjonariatu przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Satus Venture	B	1.633.000	1.633.000	48,37%	48,37%
Sławomir Huczała	A, B	1.300.000	1.300.000	38,50%	38,50%
Pozostali	B, C, D	443.321	443.321	13,13%	13,13%
Suma		3.376.321	3.376.321	100,00%	100,00%



1.4. Organy spółki

Organami Spółki są:

- Walne Zgromadzenie
- Rada Nadzorcza
- Zarząd

Zarząd

Organem kierującym Spółką jest Zarząd. Zarząd jest jednoosobowy. Na dzień 31.12.2012 r. w skład Zarządu wchodził Prezes Zarządu Sławomir Huczała.

Zarząd Spółki pracował w składzie:

Sławomir Huczała – Prezes Zarządu od 18.09.2008 r. do nadal

Kompetencje i zasady pracy Zarządu Binary Helix S.A. określone zostały w następujących dokumentach:

- Statut Spółki,
- Regulamin Zarządu,
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect,
- Obowiązujące przepisy prawne.



Rada Nadzorcza

Organem kontrolnym Spółki jest Rada Nadzorcza. Na dzień 31.12.2012 r. w skład Rady Nadzorczej wchodziło:

- Jacek Kłeczek – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Grzegorz Banaś – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
- Andrzej Soczek – Członek Rady Nadzorczej
- Marcin Kluska – Członek Rady Nadzorczej
- Dominik Majewski – Członek Rady Nadzorczej

Rada Nadzorcza pracowała w składzie:

Jacek Kłeczek – Przewodniczący Rady Nadzorczej od dnia 02.11.2010 r. do nadal

Krzysztof Belech – Członek Rady Nadzorczej od dnia 12.10.2011 r. do 19.09.2012 r.

Grzegorz Banaś – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej od dnia 20.12.2011 r. do nadal

Andrzej Soczek – Członek Rady Nadzorczej od dnia 12.08.2011 r. do nadal

Marcin Kluska – Członek Rady Nadzorczej od dnia 12.08.2011 r. do nadal

Dominik Majewski – Członek Rady Nadzorczej od dnia 24.09.2012 r. do nadal

Rada Nadzorcza Binary Helix S.A. działa w oparciu o:

- Statut Spółki
- Regulamin Rady Nadzorczej
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect
- Obowiązujące przepisy prawne

2. Informacje ogólne

2.1. Bieżąca działalność

W 2012 roku Spółka wygenerowała przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w kwocie 293 tys. zł, przy czym w 2011 r. wynosiły one 1 794,3 tys. zł. Strata netto Emitenta za cztery kwartały 2012 r. wyniosła 823,6 tys. zł, natomiast w 2011 roku zysk netto wyniósł 355,9 tys. zł.

Brak środków obrotowych na produkcję spowodował znaczny spadek przychodów ze sprzedaży w porównaniu z rokiem 2011. W 2012 roku zanotowano zaś zwiększenie stanu produktów w wysokości 532,7 tys. zł w stosunku do stanu z roku poprzedniego, który wynosił 400 tys. zł.

W omawianym okresie bilansowym pojawiła się nowa pozycja w zobowiązaniach długoterminowych w wysokości 517,9 tys. zł w wyniku emisji obligacji serii A. Zmniejszenie wartości kapitału własnego do kwoty 2 660,2 tys. zł spowodowane jest odnotowaną w 2012 roku stratą.

Zdaniem Zarządu kluczową kwestią dla dalszego rozwoju spółki jest pozyskanie kapitału umożliwiającego zakończenie i wdrożenie projektów. Pozyskanie Inwestora Strategicznego, który dofinansuje spółkę jest obecnie zadaniem priorytetowym.

W 2012 roku Spółka zawarła szereg umów dotyczące rozszerzenia kanałów dystrybucji urządzeń Emitenta. Umowy te dotyczą sprzedaży, montażu i obsługi serwisowej reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz urządzeń do kompensacji mocy biernej.

Pierwsza z umów została zawarta ze spółką POL-TV MULTIMEDIA z siedzibą w Opolu. Z racji braku zadowolających dla stron wyników sprzedażowych została w 2013 roku rozwiązana. Główną przyczyną rozwiązania umowy były opóźnienia czasowe w realizacji umowy i w konsekwencji niepewność co do terminu uzyskania z niej przychodów. Obecnie finalizujemy rozmowy w zakresie objęcia przez innego dystrybutora zwolnionego regionu. Kolejna umowa została zawarta ze spółką RECON z siedzibą w Warszawie i objęta swoim

zasięgiem dystrybucyjnym obszar województwa kujawsko-pomorskiego oraz ze spółką EKO MEDIA POLSKA z siedzibą w Łodzi na terytorium województwa łódzkiego. Kolejna umowa została zawarta z Przedsiębiorstwem Automatyzacji i Pomiarów INTROL Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, należącym do Grupy Kapitałowej INTROL S.A., notowanej na rynku regulowanym GPW. Teren województwa lubuskiego obejmuje umowa zawarta ze spółką SIDUS Sp. z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze, z kolei teren województwa wielkopolskiego objęła swoim zasięgiem działalność spółka EKO ENERGO z siedzibą we Wrocławiu. Została zawarta również umowa ze spółką Advanced Technologies Company LTD z siedzibą w Dohuk w najbogatszej części Iraku – Kurdystanie i obejmuje teren Republiki Iraku.

Z kolei po zakończeniu roku obrotowego 2012 została zawarta umowa dystrybucyjna ze spółką EXPO-SERVICE z siedzibą w Warszawie. Zawarcie powyższych umów zdaniem Zarządu powinno spowodować zwiększenie sprawności służb serwisowych oraz wzrost sprzedaży produktów Emitenta w przyszłości.

Zarząd Spółki poinformował w raporcie bieżącym, iż rozpoczęta w 7 lutego 2012 roku współpraca z firmą w zakresie projektów dedykowanych z branży górniczej nie będzie dalej realizowana. W ramach w/w umowy ramowej nie zawarto pomiędzy stronami umowy jednostkowej, stąd nie mogła być ona dalej kontynuowana. Zarząd podkreśla, iż Spółka znalazła nowego partnera o odpowiednim do realizacji tych projektów potencjale finansowym i zapleczem o czym poinformowała w raporcie bieżącym EBI nr 9/2013. Zarząd Spółki dodatkowo informuje, iż współpraca nad tymi projektami będzie wykonywana przy ścisłej współpracy z Akademią Górniczo – Hutniczą w Krakowie.

W minionym okresie Zarząd Spółki włożył ogromny wysiłek w poszukiwanie źródeł finansowania, które mogłyby zabezpieczyć kapitał obrotowy, niezbędny do realizacji zamówień projektów będących na etapie komercjalizacji. Niezależnie były też prowadzone rozmowy celem pozyskania inwestora strategicznego. Wielotorowe poszukiwania wyłoniły inwestora zagranicznego zainteresowanego inwestycją w Spółkę. Według obecnej wiedzy Zarządu finalizacja procesu nastąpi na koniec II lub na początku III kwartału 2013 r.

Projekt elektrowni wiatrowych budzi duże zainteresowanie klientów i inwestorów. Prowadzone są zaawansowane rozmowy z partnerami dotyczące rynku krajowego oraz zagranicy, zwłaszcza z terenu Republiki Czeskiej, Szwajcarii, Arabii Saudyjskiej, Iraku i Wietnamu.

W związku z zaobserwowanym przez Spółkę popytem na rynku reduktorów mocy do oszczędzania energii elektrycznej na urządzenia małej mocy, które potwierdzili również nasi dystrybutorzy rozszerzono ofertę Binary Helix S.A. w tym zakresie. Dopracowaliśmy koncepcję nowej linii urządzeń o małych mocach – jedno i trójfazowych. Dzięki temu oferta Emitenta stała się jeszcze bardziej atrakcyjna dla naszych Klientów.

Przygotowujemy się do pierwszej dużej sprzedaży widmowych wyświetlaczy reklam – Rotoscreen. Finalizacja wszystkich ustaleń kontraktu powinna nastąpić w lipcu 2013 r.

W okresie objętym raportem odbywały się również liczne spotkania z udziałem Zarządu Spółki dotyczące dystrybucji reduktorów mocy do oszczędzania energii elektrycznej. Opracowano procedury finansowania dla Klientów w oparciu o uzyskane certyfikaty PolSEFF. Obecnie Spółka może swoim Klientom zaoferować wraz z urządzeniami również różne opcje finansowania inwestycji oraz dodatkowo bezzwrotne dotacje wg kryteriów UE. W ramach członkostwa spółki w KIGEIT - Krajowa Izba Gospodarcza Elektroniki i Telekomunikacji, odbyły się również spotkania robocze z udziałem Zarządu i przedstawicieli Spółki.

– Rozwój Spółki

Rok 2012 obfitował w wiele zdarzeń mających kluczowe znaczenie w obszarze rozwoju działalności gospodarczej Spółki.

Do osiągnięcia oczekiwanego zysku ze sprzedaży konieczne jest dokapitalizowanie spółki. Od dłuższego czasu Zarząd stara się pozyskać inwestora strategicznego. Środki finansowe potrzebne są przede wszystkim na prace serwisu w ramach dystrybucji reduktorów oraz na zabezpieczenie produkcji. Zainteresowanie oszczędnościami, które przynosi instalacja reduktorów mocy, zarówno ze strony klientów finalnych – firmy, gminy, w obliczu następujących obecnie i planowanych na najbliższą przyszłość zmian w ustawodawstwie jest

ogromne. Potwierdzają to również nasi dystrybutorzy a także firmy zagraniczne, które są żywo zainteresowane współpracą ze Spółką (raport bieżący EBI nr 4/2013). Urządzenia spółki można z powodzeniem oferować w formule Partnerstwa Publiczno Prywatnego (PPP) lub skorzystać z dotacji UE wobec podmiotów do tego uprawnionych. Na wszystkie te działania niezbędne są środki finansowe. Finalizacja prowadzonych rozmów z Inwestorami i pozyskanie odpowiednich środków dla Spółki przełoży się na dobre wyniki finansowe.

W okresie objętym raportem prowadzono liczne rozmowy i konsultacje techniczne z podmiotami z branży górniczej. W minionym okresie odbywały się również liczne spotkania z udziałem Zarządu Spółki dotyczące dystrybucji urządzeń, zwłaszcza sterowników do oszczędzania energii elektrycznej. Przeszkolono grupy serwisowe z terenu całego kraju, dokonujące audytu i montażu reduktorów.

– Pozycja na rynku

Zgodnie z zamiarami Zarządu Spółki głównym zadaniem, a zarazem celem w 2012 roku był rozwój i sprzedaż reduktorów – sterowników do oszczędzania energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych. W przyjętej strategii rozwoju Spółka zakładała istotny wzrost pozycji konkurencyjnej, przy jednoczesnym zwiększaniu skali prowadzonej działalności.

Podjęte przez Zarząd działania doprowadziły do podpisania w 2012 roku umów, na dystrybucję reduktorów oraz kompensatorów mocy biernej. Prowadzone są dalsze zaawansowane rozmowy i zajmowane są nowe rynki, w tym zagraniczne, dotąd dla Spółki niedostępne. Tym samym Spółka umacnia swoją pozycję w stosunku do innych firm, a oferta dla Klienta staje się coraz bardziej kompleksowa i dopasowana do jego oczekiwań.

3. Działalność Spółki w 2012 r.

– Istotne wydarzenia w 2012 r.

2 lutego 2012	Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką POL-TV MULTIMEDIA sp. z o.o. z siedzibą w Opolu. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 22 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 1 lutego 2015 r. Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakość i gwarancję urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Dystrybutor z kolei jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. województwo opolskie, dolnośląskie oraz szpitale i sanatoria na terenie Polski, samodzielnie i na własny koszt prowadzić działania marketingowe, a także zaniechać w okresie trwania umowy jakichkolwiek działań konkurencyjnych.
7 lutego 2012	Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką z branży górniczej. Umowa została zawarta na wytworzenie zdalnego systemu monitoringu ruchu górotworu. Głównym celem projektu jest stworzenie mechanizmu do wczesnego ostrzegania przed zagrożeniami wynikającymi ze zdarzeń sejsmicznych takich jak tąpnięcia, zawały czy wypiętrzenie górotworu. Wdrożenie systemu w znaczny sposób podniesie bezpieczeństwo pracy w podziemiu kopalni. Projekt jest unikatowym rozwiązaniem na skalę światową. W ramach podpisanej umowy możliwa będzie równoległa realizacja innych projektów dla branży górniczej. Zgodnie z treścią zawartej umowy Emitent otrzymywać będzie od Zamawiającego wynagrodzenie stanowiące koszty realizacji projektu przez Emitenta powiększone o odpowiednią wysokość marży płatne w ramach realizacji harmonogramu danego projektu. Emitentowi przysługuje również dodatkowe wynagrodzenie miesięczne stanowiące odpowiedni procent marży od zawartych kontraktów przez Zamawiającego na wdrożenie systemu. Emitent będzie miał prawo do dodatkowego wynagrodzenia również po zakończeniu niniejszej umowy przez okres 10 lat.

7 lutego 2012	Rada Nadzorcza Emitenta podjęła uchwałę nr 1/II/2012 w sprawie wyboru biegłego rewidenta do badania sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2011. Rada Nadzorcza dokonała wyboru spółki HLB M2 Audyt Sp. z o.o. Sp. k. z siedzibą w Warszawie. Podmiot ten wpisany jest na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych prowadzoną przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów pod numerem 3697.
24 maja 2012	Ogłoszenie o zwołaniu na dzień 22 czerwca 2012 r. na godzinę 11:00 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki, które odbędzie się w hotelu AROS w Tychach (43-100), przy ul. Oświęcimskiej 51.
4 czerwca 2012	Podpisanie przez Spółkę umowy dystrybucyjnej ze spółką z branży ochrony osób i mienia Blackwall Security Ltd z siedzibą w Londynie. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż na rynku brytyjskim różnych urządzeń Spółki m.in. Sky Track, Sky Guardian, MediaComBasic oraz CyberDog. W przypadku pomyślności pierwszego etapu współpracy z BWS, Zarząd Emitenta szacuje wartość niniejszego kontraktu na kwotę ok. 1 mln zł w 2012 roku.
5 czerwca 2012	Zawarcie umowy na produkcję urządzeń, w pierwszej kolejności reduktorów, z dużą firmą specjalizującą się wytwarzaniu urządzeń elektronicznych oraz szaf rozdzielni elektrycznych. Poprzez zawarcie umowy zabezpieczony został odpowiedni potencjał produkcyjny dla napływających zamówień na urządzenia na rok 2012. Dodatkowo zostanie utworzony stan magazynowy, co przyspieszy realizację zamówień, a także zostaną wdrożone dodatkowe systemy kontroli jakości na etapie produkcyjnym.
22 czerwca 2012	O odbyło się Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy. W ramach ZWZ podjęto uchwały w następujących kwestiach: - rozpatrzenia i zatwierdzenia sprawozdania Zarządu o działalności Spółki za rok obrotowy 2011, - rozpatrzenia i zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2011, - rozpatrzenia i zatwierdzenia sprawozdania Rady Nadzorczej z wyników oceny sprawozdań Zarządu o działalności Spółki i sprawozdania finansowego za 2011 rok oraz wniosków Zarządu dotyczących podziału zysku netto, - rozpatrzenia i zatwierdzenia sprawozdania Rady Nadzorczej o działalności w 2011 roku, - podziału zysku netto za rok obrotowy 2011, - udzielenia członkom Zarządu Spółki absolutorium z wykonania obowiązków za rok obrotowy 2011, - udzielenia członkom Rady Nadzorczej Spółki absolutorium z wykonania obowiązków za rok obrotowy 2011.
3 września 2012	Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką RECON sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2015 r. Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakość i gwarancję urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Dystrybutor z kolei jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. województwo kujawsko-pomorskie, samodzielnie i na własny koszt prowadzić działania marketingowe, a także zaniechać w okresie trwania umowy jakichkolwiek działań konkurencyjnych.
4 września 2012	Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką EKO MEDIA POLSKA sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2015 r. Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakość i gwarancję urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Dystrybutor z kolei jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. województwo łódzkie, samodzielnie i na własny koszt prowadzić działania marketingowe, a także zaniechać w okresie trwania umowy jakichkolwiek działań konkurencyjnych.

<p>7 września 2012</p>	<p>Podjęcie uchwały na podstawie zgody wyrażonej przez Radę Nadzorczą Emitenta, w sprawie emisji obligacji imiennych serii A. Przedmiotem emisji jest do 1.000 (słownie: jeden tysiąc) obligacji imiennych serii A dwuletnich, odsetkowych, zabezpieczonych, o wartości nominalnej 1.000,00 zł (słownie: jeden tysiąc złotych) każda, o łącznej wartości nominalnej nie większej niż 1.000.000,00 zł (słownie: jeden milion złotych).</p> <p>Przedmiotowe obligacje oprocentowane będą w wysokości 12% w skali roku z możliwością konwersji wierzytelności na akcje w podwyższanym kapitale zakładowym Spółki. Obligacje zostaną zaoferowane na podstawie art. 9 pkt 3 Ustawy o obligacjach. Propozycja nabycia Obligacji zostanie skierowana do indywidualnie oznaczonych adresatów w liczbie nie większej niż 99. Emisja Obligacji dojdzie do skutku, jeżeli objętych zostanie co najmniej 200 (słownie: dwieście) sztuk Obligacji (próg emisji).</p>
<p>14 września 2012</p>	<p>Dojście do skutku emisji Obligacji imiennych serii A, oraz dokonanie przydziału 500 Obligacji o wartości nominalnej 1.000,00 zł każda, co daje w sumie 0,5 mln zł pozyskanych przez spółkę środków.</p>
<p>11 października 2012</p>	<p>Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką Przedsiębiorstwem Automatyzacji i Pomiarów INTRON Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach. PAIP INTRON Sp. z o.o. jest podmiotem należącym do Grupy Kapitałowej INTRON S.A., notowanej na rynku regulowanym GPW. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 30 czerwca 2013 r.</p> <p>Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakością i gwarancją urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Wobec Dystrybutora nie został wyznaczony terytorialny zasięg działań handlowych.</p>
<p>3 grudnia 2012</p>	<p>Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką SIDUS sp. z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2015 r.</p> <p>Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakością i gwarancją urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Dystrybutor z kolei jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. województwo lubuskie, samodzielnie i na własny koszt prowadzić działania marketingowe, a także zaniechać w okresie trwania umowy jakichkolwiek działań konkurencyjnych.</p>
<p>28 grudnia 2012</p>	<p>Rada Nadzorcza Emitenta podjęła uchwałę nr 2/12/2012 w sprawie wyboru biegłego rewidenta do badania sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2012. Rada Nadzorcza dokonała wyboru: Biuro Rachunkowe „Patronat” Stanisław Stec z siedzibą w Katowicach. Podmiot ten wpisany jest na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych prowadzoną przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów pod numerem 767.</p>
<p>31 grudnia 2012</p>	<p>Zawarcie umowy pomiędzy Emitentem a Advanced Technologies Company Ltd. z siedzibą w Dohuk, Kurdistan, Iraq. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 12 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz urządzeń Rotoscreen do wyświetlania reklam. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2013 r.</p> <p>Dystrybutor jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. Republika Iraku. Wraz z zawarciem niniejszej umowy dokonano już sprzedaży pierwszych urządzeń objętych umową.</p>



– Istotne wydarzenia po zakończeniu roku obrotowego 2012 r.

<p>12 marca 2013</p>	<p>Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a EXPO-SERVICE Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas nieokreślony.</p> <p>Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakością i gwarancją urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Wobec Dystrybutora nie został wyznaczony terytorialny zasięg działań handlowych.</p>
<p>29 marca 2013</p>	<p>Wypowiedzenie umowy zawartej w dniu 2 lutego 2012 r. z POL-TV MULTIMEDIA Sp. z o.o. z siedzibą w Opolu.</p>
<p>7 lutego 2012</p>	<p>Wypowiedzenie umowy zawartej w dniu 7 lutego 2012 r. ze spółką z branży górniczej. Przedmiotowa umowa ramowa została rozwiązana na wskutek braku zawarcia pomiędzy stronami umowy jednostkowej, co było warunkiem umownym dalszej współpracy nad rozwiązaniami technologicznymi oraz przy komercjalizacji projektu.</p>
<p>22 kwietnia 2013</p>	<p>Wypowiedzenie umowy zawartej w dniu 31 sierpnia 2011 r. z Certus Capital S.A. o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy.</p>
<p>14 maja 2013</p>	<p>Zawarcie umowy ramowa pomiędzy Emitentem a ZPPUH BUDOKOP Sp. z o.o. z siedzibą w Mysłowicach. Umowa została zawarta na wytworzenie zdalnego systemu monitoringu ruchu górotworu. Głównym celem projektu jest stworzenie mechanizmu do wczesnego ostrzegania przed zagrożeniami wynikającymi ze zdarzeń sejsmicznych takich jak tąpnięcia, zawały czy wypiętrzenie górotworu. Wdrożenie systemu w znaczny sposób podniesie bezpieczeństwo pracy zarówno w podziemiu kopalni jak również przy zaporach wodnych. Projekt jest unikatowym rozwiązaniem na skalę światową. Zgodnie z treścią zawartej umowy Emitent wraz z Zamawiającym wspólnie będą prowadzić prace badawczo-rozwojowe celem opracowania nowych produktów i technologii oraz wdrożenia ich w skali pilotażowej i przemysłowej. Szczegółowe zasady współpracy zostaną uregulowane odrębnymi umowami.</p>
<p>3 czerwca 2013</p>	<p>Ogłoszenie o zwołaniu na dzień 29 czerwca 2013 r. na godzinę 11:00 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki, które odbędzie się w hotelu biurze spółki w Tychach (43-100), przy ul. Mikołowskiej 97.</p>

4. Czynniki ryzyka związane z prowadzoną działalnością

– Ryzyko związane z celami strategicznymi

Binary Helix S.A. w swojej strategii rozwoju zakłada istotny wzrost pozycji konkurencyjnej, przy jednoczesnym zwiększaniu skali prowadzonej działalności. Strategia ta realizowana była w 2012 r. oraz w latach kolejnych. Emitent skupia się przede wszystkim na intensyfikacji prac rozwojowych i sprzedażowych opracowanych przez siebie urządzeń, ze szczególnym uwzględnieniem reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych. Ponadto spółka zakłada realizację projektu turbin wiatrowych w kształcie helis, oraz projektów dla przemysłu górniczego z zakresu bezprzewodowej transmisji danych.

Realizacja założeń strategii rozwoju Emitenta w dużym stopniu uzależniona jest od zdolności Spółki do adaptacji warunków branży, w ramach której Spółka prowadzi działalność. Obszar nowoczesnych technologii odznacza się zmiennymi warunkami działalności oraz niskim poziomem nasycenia konkurencyjnych podmiotów. Działania Spółki, które okażą się nietrafne w wyniku złej oceny otoczenia rynkowego, bądź nieumiejętnego dostosowania się do zmiennych warunków tego otoczenia, mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansowo-majątkową oraz na wyniki Emitenta.

– Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych dostawców

Binary Helix S.A. zajmuje się opracowaniem wysoce innowacyjnych produktów i technologii z branży elektronicznej oraz ich komercjalizacją, a na model działalności Emitenta składa się w szczególności całkowity outsourcing procesu wytwarzania urządzeń. Zlecany jest on podmiotom zewnętrznym w kraju jak również zagranicą. Pomimo, iż zakładany model likwiduje konieczność angażowania własnych zasobów, w tym tworzenia linii produkcyjnych dla każdego typu produktów, istnieje ryzyko uzależnienia Spółki od głównych dostawców, w szczególności od producentów urządzeń Emitenta, a także dostawców części elektronicznych oraz obudów. Ponadto, branża w której działa Spółka wrażliwa jest na załamania rynku producentów chipów i układów elektronicznych, co odczuwalne było np. po załamaniu się rynku w Japonii oraz powodziach w Chińach. W związku z tym, w przypadku utraty jednego lub kilku dostawców w przyszłości, bieżąca działalność Emitenta mogłaby być narażona na przejściowe trudności wynikające z konieczności nawiązania współpracy z nowymi kontrahentami. Takie przemiany mogłyby w krótkotrwały sposób wpłynąć negatywnie na tempo rozwoju Spółki. Jednakże, w opinii Zarządu Emitenta niniejsze ryzyko należy ocenić jako niskie, a ponadto jest ono minimalizowane poprzez współpracę z kilkoma producentami urządzeń oraz dostawcami części elektronicznych i obudów. Spółka podejmuje także działania zmierzające do pozyskiwania kolejnych kontrahentów, którzy w przyszłości w przypadku zajścia takiej potrzeby, mogliby pełnić funkcję dostawcy czy producenta dla Emitenta. Ponadto, dotychczasowa historia wskazuje, iż po okresach zachwiania strony podażowej, branża elektroniczna stosunkowo szybko wraca do poziomu równowagi.

4.1. Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Emitent posiada sześciu głównych odbiorców w postaci zewnętrznych podmiotów, którzy zarządzają zorganizowaną siecią sprzedaży urządzeń Emitenta. Spółka znaczną część generowanych przychodów uzyskuje w związku z realizacją umów zawartych z tymi kontrahentami. W związku z tym Spółka minimalizuje ryzyko uzależnienia od głównych odbiorców.

Powyższy czynnik ryzyka jest minimalizowany z uwagi na zawarte umowy handlowe, które regulują wzajemne prawa i zobowiązania, w tym ceny, a ponadto Spółka prowadzi działania zmierzające do stopniowego uniezależnienia Emitenta od głównych odbiorców i pozyskiwania nowych odbiorców i nowych rynków zbytu, w tym zagranicznych. W opinii Zarządu Emitenta na obecnym etapie rozwoju, posiadanie partnerów o silnej pozycji rynkowej przynosi istotne korzyści dla samej Spółki, tym niemniej posiada opracowane plany awaryjne ograniczające zagrożenia związane z utratą głównych odbiorców produktów Emitenta.

4.2. Ryzyko związane z ochroną wartości intelektualnych

Niektóre aspekty działalności Emitenta, w tym opracowywane technologie, mogą podlegać ochronie praw intelektualnych. Zarząd Spółki deklaruje, iż będzie podejmował starania, aby tę działalność chronić w Polsce i za granicą. Istnieje jednak ryzyko, iż mogą nastąpić próby kopiowania rozwiązań lub technologii przez podmioty konkurencyjne, co może mieć negatywny wpływ na działalność Emitenta i jego wyniki finansowe. Ponadto, istnieje ryzyko, iż mimo ochrony praw intelektualnych zagranicą, konkurenci z krajów gdzie ochrona praw intelektualnych jest słabo rozwinięta i jej egzekwowanie ograniczone będą próbować kopiować urządzenia lub technologie Emitenta mimo prawnego zakazu w tym kraju. Na minimalizację tego czynnika ryzyka wpływa także fakt, iż urządzenia Emitenta projektowane są w technologii FPGA (ang. Field Programmable Gate Array), przez co opracowywane urządzenia stają się bardzo trudne do skopiowania. Zarząd Spółki pragnie podkreślić, iż intencją Spółki jest racjonalne zabezpieczenie jej praw autorskich poprzez odpowiednie zgłoszenia patentowe.

4.3. Ryzyko związane z wysokimi nakładami na prace badawczo-rozwojowe

Działalność Binary Helix S.A. polega na wdrażaniu opracowywaniu i komercjalizacji wysoce innowacyjnych produktów i technologii z branży elektronicznej. Dotychczas Emitent opracował technologie i produkty z obszaru nowatorskich nośników reklamowych, telemetrii, monitoringu obiektów i pojazdów oraz systemów sterowania tzw. Inteligentnym Domem. W związku z tym Emitent ponosi wysokie nakłady inwestycyjne na

prace badawczo-rozwojowe na opracowanie technologii oraz wykonanie prototypów urządzeń. Należy wskazać, iż największą pozycję w majątku Emitenta na dzień 31 grudnia 2012 r. stanowiły rozliczenia międzyokresowe, obejmujące nakłady na prace rozwojowe Emitent nie przeprowadził testów na utratę wartości tych składników aktywów. Gdyby takie testy zostały przeprowadzone i istniałoby duże prawdopodobieństwo, że składniki aktywów nie przyniosą w przyszłości, w znaczącej części lub w całości, przewidywanych korzyści ekonomicznych, to ewentualna różnica do ceny sprzedaży netto (lub w przypadku jej braku do inaczej ustalonej wartości godziwej) musiałby zostać objęta odpisami aktualizacyjnymi. W takim przypadku odpis aktualizujący zostałby wniesiony w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, wpływając istotnie na wyniki finansowe Spółki.

Tym niemniej, należy także wskazać, iż Zarząd podejmuje działania zmierzające do osiągnięcia przychodów ze sprzedaży związanych z realizowanymi projektami. Część działań komercyjnych przyniosła efekty w postaci zawartych umów. Ponadto, w przypadku trzech technologii Spółki, objętych licencją, przychody ze sprzedaży każdej technologii przewyższyły koszty poniesione na ich opracowanie. Istotny w tym względzie jest fakt, że Spółka nadal posiada te technologie, w związku z czym może je dalej rozwijać oraz sprzedawać licencje na ich użytkowanie lub wyprodukowane na ich podstawie gotowe produkty, osiągając w ten sposób cele ekonomiczne. Sprzedane zostało natomiast jedynie prawo do korzystania z danej technologii na zasadzie licencji. W ocenie Zarządu Spółki, środki poniesione na rozwój opracowywanych przez Emitenta technologii zwrócą się w całości, a ponadto przyniosą założone zyski dla Spółki.

4.4. Ryzyko związane z procesami produkcyjnymi

W związku z modelem działalności Emitenta zakładającym pełny outsourcing wytwarzania urządzeń, istnieje ryzyko, że po stronie wykonawcy wystąpią problemy związane z zakłóceniami procesu produkcyjnego lub wadliwym jego przebiegiem spowodowanym m.in. błędami ludzkimi, wadliwym działaniem urządzeń lub systemów, błędami w procedurach, czynnikami zewnętrznymi bądź też zdarzeniami losowymi. Pomimo ograniczonego wpływu na działania wykonawcy, w celu minimalizacji niniejszego czynnika ryzyka Spółka eliminuje powstające błędy proceduralne we wczesnym etapie produkcji oraz dokonuje szczegółowych testów produkowanych urządzeń. Należy również zwrócić uwagę, iż każda sprzedaż danego produktu poprzedzana jest testową dystrybucją, co pozwala uniknąć powstawania nieprawidłowości w momencie masowej komercjalizacji urządzeń Emitenta.

4.5. Ryzyko związane z błędami ludzkimi

Emitent zajmuje się opracowywaniem i komercjalizacją wysoce innowacyjnych produktów i technologii z branży elektronicznej, dlatego też w pewnym stopniu jest narażony na ryzyko związane z błędami ludzkimi, które jest niemożliwe do całkowitego ograniczenia. Konsekwencją jego ziszczenia może być niezadowolenie klientów, utrata zaufania do Emitenta, a nawet rezygnacja z zakupu produktów oferowanych przez Spółkę. Emitent minimalizując wystąpienie przedmiotowego ryzyka, przeprowadza szereg testów swoich urządzeń, a ponadto przykłada szczególną uwagę do kompetencji i doświadczenia zatrudnianych pracowników. W tym zakresie istotnym atutem Spółki jest zespół doświadczonych konstruktorów oraz programistów o najwyższych kwalifikacjach.

Dla uniknięcia ewentualnych błędów ludzkich i ich konsekwencji ekonomicznych dla spółki, wdrożono i utrzymuje się wysoki poziom kontroli. Spółka posiada Certyfikat Systemu Jakości ISO 9001:2000.

4.6. Ryzyko związane z utratą zaufania klientów

Binary Helix S.A. opracowuje i komercjalizuje urządzenia elektroniczne o najwyższym stopniu innowacyjności, dlatego też ze względu na m.in. specyficzne cechy produktów, zakładany model pełnego outsourcingu procesu ich wytwarzania, a także z uwagi na inne czynniki, istnieje ryzyko utraty zaufania klientów i jego negatywnego wpływu na wyniki finansowe Emitenta. Ryzyko to minimalizowane jest m.in. poprzez gruntowne testy oraz monitoring jakości urządzeń. Ponadto, prawidłowe działanie reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz wyświetlaczy widmowych RotoScreen zainstalowanych u

klienta uzależnione jest od prawidłowego działania infrastruktury oraz serwerów Emitenta. Spółka w tym celu posiada całodobowy serwis, który czuwa nad stanem systemów dbając o jak najwyższą funkcjonalność urządzeń.

4.7. Ryzyko związane z karami za niewykonanie lub nieterminowe wykonanie zleceń

Charakter prowadzonej przez Emitenta działalności wiąże się z zawieraniem umów handlowych z kontrahentami. W tych umowach Spółka zobowiązuje się do zapłacenia kar umownych, w przypadku niewykonania lub nieterminowego wykonania zleceń. Sytuacja ta rodzi ryzyko wystąpienia przez kontrahentów z roszczeniem zapłaty kar umownych lub odstąpienia od umowy w przypadku gdy Emitent niewłaściwie lub w ogóle nie wywiąże się z realizowanych umów, co może istotnie wpłynąć na pogorszenie wyniku finansowego Emitenta. Kary umowne, zastrzeżone w umowach, utrzymywane są na możliwie niskim poziomie oraz proporcjonalnie do przychodów generowanych przez współpracę z danym klientem. Należy podkreślić, że w dotychczasowej historii działalności Emitenta nie wystąpiła sytuacja skutkująca zobowiązaniem do zapłaty ani zapłatą kar umownych.

4.8. Ryzyko związane z niespłacalnością należności od odbiorców

Na dzień sporządzenia sprawozdania Spółka nie posiada licznej grupy odbiorców, a znaczna część generowanych przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów Spółki, uzyskiwana jest poprzez współpracę z sześcioma głównymi partnerami biznesowymi. W związku z tym, istnieje ryzyko niespłacalności należności od odbiorców, w szczególności od głównych partnerów, co może wynikać z okresowych bądź też trwałych trudności klientów Spółki w terminowym regulowaniu płatności wynikających z zawartych z Binary Helix S.A. umów. Sytuacja taka może niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe i wskaźniki płynności Emitenta.

W celu minimalizacji niniejszego ryzyka, Spółka wdrożyła odpowiednie procedury wewnętrzne, których zadaniem jest bieżące monitorowanie i kontrola płatności z tytułu zawartych umów. Zgodnie z oświadczeniem Zarządu Spółki, dotychczasowa współpraca z odbiorcami układa się dobrze. Nie można jednak wykluczyć ziszczenia się przedmiotowego ryzyka w przyszłości.

4.9. Ryzyko związane z konkurencją

Specyfika działalności Emitenta polega na opracowywaniu i komercjalizacji wysoce innowacyjnych urządzeń. W opinii Zarządu Spółki produkty Spółki będą miały szerokie zastosowanie m.in. w przemyśle, gospodarstwie domowym, transporcie oraz reklamie, co powoduje, że działalność w ujęciu produktowym obejmuje kilka różnych segmentów, a nawet rynków. Pomimo, iż fakt ten istotnie wpływa na minimalizację ryzyka związanego z konkurencją, Spółka jest narażona na działania konkurencji, w odniesieniu do konkretnych urządzeń.

W przypadku urządzeń: wyświetlacz widmowy RotoScreen, i rowerowy wyświetlacz rotacyjny Rotoss Emitent posiada niewielką konkurencję na obszarze Europy, a w przypadku urządzenia CyberDog spółka Binary Helix S.A. jest jedną z niewielu firm na świecie, która opracowuje tego typu urządzenie. W odniesieniu do urządzeń: reduktor zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych, Sky Guardian, Sky Track, Media Communicator Basic Emitent konkuruje z kilkoma firmami krajowymi oraz zagranicznymi, jednak żadna nie posiada pozycji lidera rynku. W przypadku urządzeń Sky Guardian i Sky Track względem Spółki działa kilku konkurentów o silnej pozycji rynkowej. Pomimo obszaru działalności Spółki, który obejmuje szerokie spektrum segmentów oraz nisz rynkowych, istnieje ryzyko zaostrzenia konkurencji, bądź też powstania podmiotów konkurencyjnych, co w ostateczności może wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Spółki. Ponadto, spotęgowanie działań konkurencyjnych może w przyszłości wymusić konieczność podjęcia kroków w celu zapewnienia odpowiedniego poziomu sprzedaży, np. obniżenie cen produktów, co wpływa na spadek osiągniętej marży.

Emitent chcąc przeciwdziałać działaniom konkurencji i chroniąc jednocześnie dorobek osiągnięć intelektualnych będzie dokonywał zgłoszeń patentowych. Plany obejmujące dokonanie zgłoszeń patentowych będą dotyczyć technologii wykorzystywanej do produkcji urządzenia wyświetlacz widmowy RotoScreen oraz reduktor zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych. Ponadto, w celu przeciwdziałania konkurencji Emitent dokonał także opracowania dalszej koncepcji rozwoju, która obejmuje intensyfikację prac rozwojowych i sprzedażowych nad kluczowymi urządzeniami Spółki, rozwinięcia bazy handlowej, serwisowej i technologicznej oraz realizację innowacyjnych projektów, tj. Nanoreduktora, turbin wiatrowych w kształcie helis, CyberDog oraz urządzeń i rozwiązań dla przemysłu górniczego. Ponadto, należy wskazać, iż Spółka nie ma bezpośredniego wpływu na poziom konkurencji w segmentach działalności Emitenta. Natomiast, w przypadku skutecznej implementacji przyjętej strategii rozwoju, istotnie zwiększy się pozycja konkurencyjna Emitenta, przy jednoczesnym wzroście skali prowadzonej działalności.

4.10. Ryzyko związane z najmem powierzchni biurowych

Spółka nie posiada lokali własnych. Lokalizacja, w której umiejscowiona jest siedziba Zarządu Spółki, użytkowana jest na podstawie zawartej umowy najmu. Istnieje ryzyko zerwania lub nieodnowienia umowy bądź odnowienia umowy na zasadach znacznie odbiegających od zasad obecnych, co może wymusić konieczność zmiany lokalizacji i zawarcia umowy najmu z innym podmiotem, co może mieć wpływ na okresowe zawieszenie działalności operacyjnej Spółki (związanej z koniecznością przeniesienia do innej lokalizacji) a także może wpłynąć na wzrost kosztów najmu. Współpraca z obecnym wynajmującym przebiega w sposób niezakłócony. Nie można jednak wykluczyć takiego ryzyka w przyszłości.

4.11. Ryzyko odejścia kluczowych członków kierownictwa i pracowników

Zarząd Spółki oraz strategiczna kadra kierownicza ma bezpośredni wpływ na realizowaną przez Emitenta strategię rozwoju. Wiedza, doświadczenie, umiejętności i zaangażowanie tych osób miały szczególne znaczenie dla dynamicznego rozwoju spółki Binary Helix S.A. na przestrzeni ostatnich lat oraz w znaczący sposób przyczyniły się do wypracowania obecnej pozycji rynkowej, w tym opracowania projektów urządzeń i technologii będących obecnie na początkowym etapie masowej komercjalizacji. Utrata członka Zarządu lub któregośkolwiek ze strategicznej kadry kierowniczej mogłaby mieć istotny negatywny wpływ na jej dalszy rozwój, w tym realizację obranej strategii rozwoju i osiągnięcie zakładanych wyników finansowych. Wraz z odejściem członka Zarządu lub strategicznej kadry kierowniczej Emitent mógłby zostać pozbawiony personelu posiadającego wiedzę i doświadczenie z zakresu zarządzania i działalności operacyjnej.

Spółka stara się minimalizować wskazany czynnik ryzyka poprzez kreowanie satysfakcjonujących systemów płacowych, adekwatnych do stopnia doświadczenia i poziomu kwalifikacji pracowników. Ryzyko to minimalizowane jest także przez fakt, iż Pan Sławomir Huczała, Prezes Zarządu Spółki, posiada istotny pakiet akcji Spółki i deklaruje chęć dalszego zaangażowania w rozwój spółki Binary Helix S.A.

4.12. Ryzyko cen produktów, materiałów i towarów

Ceny produktów, materiałów i towarów nabywanych i sprzedawanych przez Spółkę kształtowane są przez wolny rynek. Emitent nie ma wpływu na zjawiska globalne, mające wpływ na ewentualne zmiany cen i tym samym wzrost kosztów bądź spadek przychodów i obniżkę wyników finansowych Binary Helix S.A. Sytuacja ryzyka zmian cen produktów, materiałów i towarów, może negatywnie odbić się na Emitencie, jednakże nie powinno zagrażać istnieniu samej Spółki. Minimalizacja tego ryzyka może odbywać się poprzez zmianę dostawcy dóbr niezbędnych do efektywnego funkcjonowania Binary Helix S.A.

4.13. Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną Polski

Na dzień sporządzenia Dokumentu Informacyjnego rozwój Emitenta jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą Polski, na terenie której Emitent oferuje swoje usługi i będącej jednocześnie rejonem aktywności gospodarczej klientów Emitenta. Do głównych czynników o charakterze ogólnogospodarczym, wpływających na działalność Emitenta, można zaliczyć: tempo wzrostu PKB Polski, poziom średniego

wynagrodzenia brutto, poziom inflacji, poziom inwestycji podmiotów gospodarczych, stopień zadłużenia jednostek gospodarczych i gospodarstw domowych. Istnieje ryzyko, że spowolnienie tempa wzrostu gospodarczego, spadek poziomu inwestycji przedsiębiorstw czy wzrost zadłużenia jednostek gospodarczych może mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, poprzez obniżenie popytu na produkty i usługi Emitenta, co w konsekwencji może przełożyć się na pogorszenie wyników finansowych Spółki.

– Ryzyko związane z możliwością kontynuowania działalności

Analizując sytuację w jakiej znajduje się Binary Helix S.A. Zarząd ocenia, iż mimo problemów jakie nurtują Spółkę, firma poradzi sobie z płynnością finansową i zabezpieczeniem środków obrotowych na realizację złożonych zamówień. W chwili obecnej Emitent posiada duże zamówienia na swoje produkty i jedynym problemem jest kapitał obrotowy potrzebny na produkcję.

Ryzyko to zostało zniwelowane poprzez realizację umowy na produkcję urządzeń, zwłaszcza reduktorów, z dużą firmą specjalizującą się wytwarzaniu urządzeń elektronicznych oraz szaf rozdzielni elektrycznych. W ramach umowy spółka będzie odbierać zamówione urządzenia z odpowiednio długim terminem płatności. Taka formuła pozwoli nam na pełną obsługę napływających zamówień, gdyż kapitał obrotowy na produkcję reduktorów będzie zabezpieczony przez podwykonawcę.

Wielkość realizowanych obecnie przez Spółkę zleceń ograniczona jest możliwościami finansowymi. Odpowiednio długi termin płatności umożliwi spółce dynamicznie rozwijać sprzedaż. Osiągane marże pozwolą zażegnać obecne problemy z płynnością. Na wskutek wcześniej podjętych działań oraz mając możliwość rozwinięcia mocy produkcyjnych, w następnej kolejności Spółką podpisze kolejne umowy handlowe.

Ponadto, napływają kolejne zamówienia na reduktory a także na nowe urządzenia Passive Energy Protektor. Z uwagi na charakterystykę nowego produktu, m.in. zastosowanie do obiektów generujących moc bierną, otwarte zastają nowe rynki zbytu dla szerokiego rynku odbiorców w kraju i za granicą. Niniejszy produkt jest bardzo pożądanym i oczekiwany na rynku. Realizacja tych zamówień, będzie mieć istotny wpływ na sytuację finansową Binary Helix S.A.

Niezależnie od w/w realizacji nieustannie prowadzone są prace nad pozyskaniem partnera strategicznego zdolnego do finansowego wsparcia projektu Monitoringu Ruchu Górotworu dla górnictwa. W 2013 roku została podpisana umowa ze spółką ZPPUH BUDOKOP Sp. z o.o. z siedzibą w Mysłowicach, z którą będzie ten projekt realizowany.

Dopóki nie nastąpi stabilizacja w przepływach pieniężnych Emitenta będą kontynuowane wprowadzone wcześniej przez Zarząd działania mające na celu racjonalne ograniczenie kosztów utrzymania Spółki.

W ocenie Zarządu, dzięki udroźnieniu produkcji, szybkiej realizacji istniejących zamówień, jak również nowym umowom, Spółka wyjdzie z obecnej trudnej sytuacji finansowej.

Zdaniem Zarządu w najbliższej przyszłości, w okresie co najmniej 1 roku od daty sporządzenia sprawozdania finansowego Spółka nie zaprzestanie prowadzenia działalności.

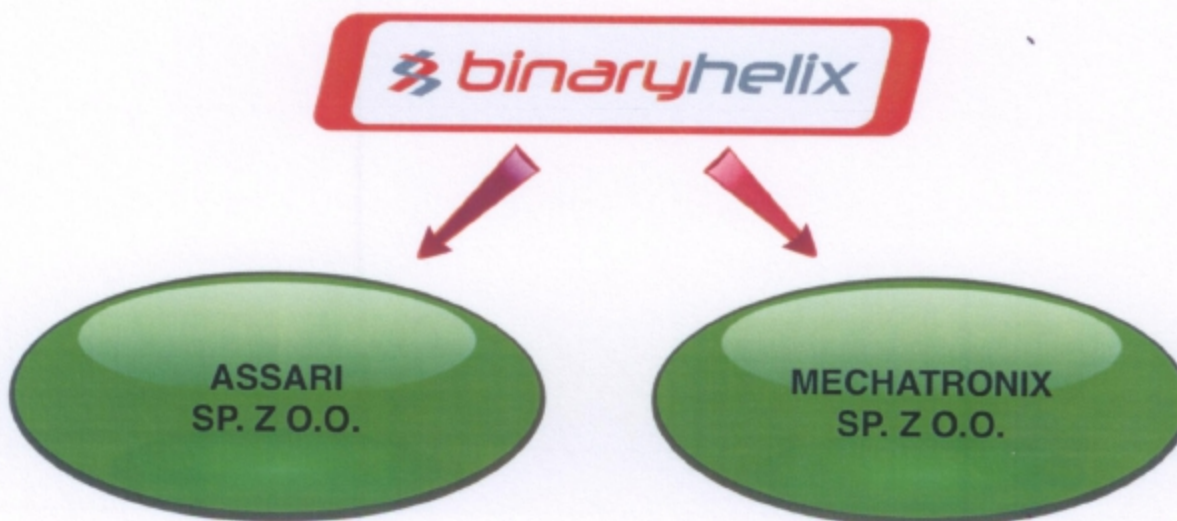
Prezes Zarządu jest jednocześnie udziałowcem spółki i z pełną determinacją będzie dążył do skutecznej realizacji powyższych zamierzeń.

5. Powiązania kapitałowe oraz osobowe Binary Helix S.A.

- Powiązania kapitałowe

Binary Helix S.A. na dzień 31.12.2012 r. oraz na dzień niniejszego sprawozdania jest jednostką dominującą i posiada 100% udziałów oraz 100% głosów w spółkach:

- Mechatronix Sp. z o.o ul. Dietla 99/4a 31-031 Kraków
- Assari Sp. z o.o. ul. Staszica 9/7 20-081 Lublin



- Powiązania osobowe

Na dzień 31.12.2012 r. oprócz powiązań kapitałowych opisanych w ust. 5.1. występują również powiązania pomiędzy spółką Binary Helix S.A. oraz Mechatronix Sp. z o.o. oraz Assari Sp. z o.o.:

- Pan Sławomir Huczała – Prezes Zarządu Binary Helix S.A. jest Prezesem Zarządu Mechatronix Sp. z o.o.
- Pan Sławomir Huczała – Prezes Zarządu Binary Helix S.A. jest Członkiem Zarządu Assari Sp. z o.o.

Na dzień 31.12.2012 pomiędzy członkami organów Spółki a akcjonariuszami zachodzą następujące powiązania:

- Pan Jacek Kłeczek, Przewodniczący Rady Nadzorczej Emitenta jest akcjonariuszem posiadającym 3,74% udziału w kapitale zakładowym i tyle samo w głosach SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta) oraz jest udziałowcem spółki J.Kłeczek i Wspólnicy sp. z o.o., będącej akcjonariuszem posiadającym 5,00% udziału w kapitale zakładowym oraz tyle samo w głosach SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta), który na dzień sporządzenia raportu rocznego posiadał 53,49% udziału w kapitale zakładowym Binary Helix S.A, co uprawnia do 53,49% udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Ponadto, Pan Jacek Kłeczek jest wspólnikiem (komandytariusz), posiadającym wkład w wysokości 9,17% i tyle samo w głosach spółki SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k., będącej komplementariuszem spółki SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta) oraz jest udziałowcem posiadającym 9,17% udziału w kapitale zakładowym i tyle samo w głosach spółki SATUS Venture sp. z o.o., będącej komplementariuszem SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k.

- Dominik Majewski - Członek Rady Nadzorczej Emitenta jest pracownikiem SATUS Venture Sp. z o.o. oraz SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k., będącej komplementariuszem spółki SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta), który na dzień sporządzenia Dokumentu Informacyjnego posiada 53,49% udziału w kapitale zakładowym Binary Helix S.A, co uprawnia do 53,49% udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Ponadto, Pan Dominik Majewski pełni funkcje: Członka Rady Nadzorczej w spółce Hanbright S.A., będącej spółką zależną od SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta), Członka Rady Nadzorczej w spółce Evatronix S.A., będącej spółką zależną od SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta), Członka Rady Nadzorczej w spółce Bloober Team S.A., będącej spółką zależną od SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta).
- Pan Grzegorz Banaś, Członek Rady Nadzorczej Binary Helix S.A. jest pracownikiem SATUS Venture sp. z o.o. oraz SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k., będącej komplementariuszem spółki SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta), który na dzień sporządzenia raportu rocznego posiada 53,49% udziału w kapitale zakładowym Binary Helix S.A, co uprawnia do 53,49% udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Ponadto, Pan Grzegorz Banaś pełni funkcję Członka Rady Nadzorczej w spółce OK System Polska sp. z o.o. będącej spółką zależną od SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta).
- Pan Andrzej Soczek, Członek Rady Nadzorczej Emitenta jest pracownikiem SATUS Venture sp. z o.o. oraz SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k., będącej komplementariuszem spółki SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta), który na dzień sporządzenia raportu rocznego posiadał 53,49% udziału w kapitale zakładowym Binary Helix S.A, co uprawnia do 53,49% udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Ponadto, Pan Andrzej Soczek pełni funkcję Członka Zarządu w spółce Hanbright S.A., będącej spółką zależną od SATUS Venture spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa Fundusz Kapitału Załączkowego SKA (akcjonariusz Emitenta).

6. Znaczące umowy zawarte przez Spółkę w 2012 r.

2 lutego 2012	Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką POL-TV MULTIMEDIA sp. z o.o. z siedzibą w Opolu Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 22 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 1 lutego 2015 r.
7 lutego 2012	Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką z branży górniczej. Umowa została zawarta na wytworzenie zdalnego systemu monitoringu ruchu górotworu. Głównym celem projektu jest stworzenie mechanizmu do wczesnego ostrzegania przed zagrożeniami wynikającymi ze zdarzeń sejsmicznych takich jak tąpnięcia, zawały czy wypiętrzenie górotworu. Wdrożenie systemu w znaczny sposób podniesie bezpieczeństwo pracy w podziemiu kopalni. Projekt jest unikatowym rozwiązaniem na skalę światową. W ramach podpisanej umowy możliwa będzie równoległa realizacja innych projektów dla branży górniczej. Zgodnie z treścią zawartej umowy Emitent otrzymywać będzie od Zamawiającego wynagrodzenie

	<p>stanowiące koszty realizacji projektu przez Emitenta powiększone o odpowiednią wysokość marży płatne w ramach realizacji harmonogramu danego projektu. Emitentowi przysługuje również dodatkowe wynagrodzenie miesięczne stanowiące odpowiedni procent marży od zawartych kontraktów przez Zamawiającego na wdrożenie systemu. Emitent będzie miał prawo do dodatkowego wynagrodzenia również po zakończeniu niniejszej umowy przez okres 10 lat.</p> <p>Zarząd Binary Helix S.A. podkreśla, iż umowa dotycząca realizacji innowacyjnego projektu dla przemysłu górniczego ma charakter umowy ramowej, która w pierwszej kolejności pozwoli na wytworzenie zdalnego systemu monitoringu ruchu górotworu, a następnie umożliwi Spółce równoległą realizację innych projektów dla branży górniczej. W związku z charakterem prowadzonej przez Emitenta działalności gospodarczej, która polega na opracowywaniu i komercjalizacji wysoce innowacyjnych urządzeń i technologii z branży elektronicznej, z uwagi na parametry finansowe tejże umowy [pokrycie kosztów prac badawczych przez kontrahenta (powiększonych o marżę Spółki), wynagrodzenie prowizyjne od kontraktów zawartych przez kontrahenta, prawo do dodatkowego wynagrodzenia również po zakończeniu umowy przez okres 10 lat] oraz przyszły fakt posiadania przez Spółkę kilku zastrzeżeń patentowych, które powstaną w wyniku realizacji umowy, Emitent uznał ww. umowę za umowę istotną, pomimo braku możliwości dokładnego określenia wielkości obrotów generowanych z tymże kontrahentem.</p>
<p>15 lutego 2012</p>	<p>Przekazanie do publicznej wiadomości przez Zarząd Emitenta, iż kryterium umowy istotnej będzie w zamieszczanych raportach EBI będzie: - wartość przedmiotu umowy przekracza poziom 10% kapitałów własnych Spółki, z tym, że: - w przypadku umowy istotnej zawartej na czas nieoznaczony wartością przedmiotu umowy istotnej jest łączna wartość świadczeń wynikających z zawartej umowy na okres 5 lat.</p>
<p>4 czerwca 2012</p>	<p>Podpisanie przez Spółkę umowy dystrybucyjnej ze spółką z branży ochrony osób i mienia Blackwall Security Ltd z siedzibą w Londynie. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż na rynku brytyjskim różnych urządzeń Spółki m.in. Sky Track, Sky Guardian, MediaComBasic oraz CyberDog. Umowa jest początkiem współpracy Binary Helix S.A. z Blackwall Security Ltd w zakresie dystrybucji urządzeń na rynek brytyjski.</p> <p>BWS obecnie zamierza zastosować urządzenia Spółki wśród swoich klientów z sektorów:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Security Services – dla organizacji cywilnych i indywidualnego klienta, - Security Services dla organizacji państwowych, - Dla organizacji morskich bazujących w UK, - Dla większych firm deweloperskich. <p>Pierwszym etapem nawiązanej współpracy będzie testowanie produktów Spółki w realnych sytuacjach i zaprezentowanie ich klientom BWS. Po potwierdzeniu przydatności i możliwości zastosowania urządzeń zostanie opracowany harmonogram zamówień pod konkretnych klientów BWS. W przypadku pomyślności pierwszego etapu współpracy z BWS, Zarząd Emitenta szacuje wartość niniejszego kontraktu na kwotę ok. 1 mln zł w 2012 roku.</p>
<p>5 czerwca 2012</p>	<p>Zawarcie umowy na produkcję urządzeń, w pierwszej kolejności reduktorów, z dużą firmą specjalizującą się wytwarzaniu urządzeń elektronicznych oraz szaf rozdzielni elektrycznych. Poprzez zawarcie umowy zabezpieczony został odpowiedni potencjał produkcyjny dla napływających zamówień na urządzenia na rok 2012. Dodatkowo zostanie utworzony stan magazynowy, co przyspieszy realizację zamówień a także zostaną wdrożone dodatkowe systemy kontroli jakości na etapie produkcyjnym.</p>
<p>3 września 2012</p>	<p>Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką RECON sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2015 r.</p> <p>Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakość i gwarancję urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Dystrybutor z kolei jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. województwo kujawsko-pomorskie, samodzielnie i na własny koszt prowadzić działania marketingowe,</p>



	a także zaniechać w okresie trwania umowy jakichkolwiek działań konkurencyjnych.
4 września 2012	<p>Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką EKO MEDIA POLSKA sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2015 r.</p> <p>Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakość i gwarancję urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Dystrybutor z kolei jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. województwo łódzkie, samodzielnie i na własny koszt prowadzić działania marketingowe, a także zaniechać w okresie trwania umowy jakichkolwiek działań konkurencyjnych.</p>
11 października 2012	<p>Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką Przedsiębiorstwem Automatyzacji i Pomiarów INTROL Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach. PAIP INTROL Sp. z o.o. jest podmiotem należącym do Grupy Kapitałowej INTROL S.A., notowanej na rynku regulowanym GPW. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 30 czerwca 2013 r.</p> <p>Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakość i gwarancję urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Wobec Dystrybutora nie został wyznaczony terytorialny zasięg działań handlowych.</p>
3 grudnia 2012	<p>Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a spółką SIDUS sp. z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2015 r.</p> <p>Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakość i gwarancję urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Dystrybutor z kolei jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. województwo lubuskie, samodzielnie i na własny koszt prowadzić działania marketingowe, a także zaniechać w okresie trwania umowy jakichkolwiek działań konkurencyjnych.</p>
31 grudnia 2012	<p>Zawarcie umowy pomiędzy Emitentem a Advanced Technologies Company Ltd. z siedzibą w Dohuk, Kurdistan, Iraq. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 12 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz urządzeń Rotoscreen do wyświetlania reklam. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2013 r.</p> <p>Dystrybutor jest obowiązany m.in. przestrzegać terytorialnego zasięgu swoich działań handlowych, tj. Republika Iraku. Wraz z zawarciem niniejszej umowy dokonano już sprzedaży pierwszych urządzeń objętych umową.</p>

7. Znaczące umowy zawarte przez Spółkę po zamknięciu roku obrotowego 2012 r.

12 marca 2013	<p>Zawarcie umowy ramowej pomiędzy Emitentem a EXPO-SERVICE Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Zawarta umowa określa warunki współpracy w zakresie podejmowanych wspólnie przez obie strony działań mających na celu sprzedaż, montaż i obsługę serwisową 24 różnych typów reduktorów zużycia energii elektrycznej w obwodach oświetleniowych oraz 9 typów urządzeń do kompensacji mocy biernej. Umowa została zawarta na czas nieokreślony.</p> <p>Emitent jako producent odpowiedzialny jest m.in. za prawidłową realizację umowy w części produkcyjno-dystrybucyjnej, jakość i gwarancję urządzeń, a także za terminy ich dostaw. Wobec</p>
--------------------------	--



	Dystrybutora nie został wyznaczony terytorialny zasięg działań handlowych.
7 lutego 2012	Wypowiedzenie umowy zawartej w dniu 7 lutego 2012 r. ze spółką z branży górniczej. Przedmiotowa umowa ramowa została rozwiązana na skutek braku zawarcia pomiędzy stronami umowy jednostkowej, co było warunkiem umownym dalszej współpracy nad rozwiązaniami technologicznymi oraz przy komercjalizacji projektu.
14 maja 2013	Zawarcie umowy ramowa pomiędzy Emitentem a ZPPUH BUDOKOP Sp. z o.o. z siedzibą w Mysłowicach. Umowa została zawarta na wytworzenie zdalnego systemu monitoringu ruchu górotworu. Głównym celem projektu jest stworzenie mechanizmu do wczesnego ostrzegania przed zagrożeniami wynikającymi ze zdarzeń sejsmicznych takich jak tąpnięcia, zawały czy wypiętrzenie górotworu. Wdrożenie systemu w znaczny sposób podniesie bezpieczeństwo pracy zarówno w podziemiu kopalni jak również przy zaporach wodnych. Projekt jest unikatowym rozwiązaniem na skalę światową. Zgodnie z treścią zawartej umowy Emitent wraz z Zamawiającym wspólnie będą prowadzić prace badawczo-rozwojowe celem opracowania nowych produktów i technologii oraz wdrożenia ich w skali pilotażowej i przemysłowej. Szczegółowe zasady współpracy zostaną uregulowane odrębnymi umowami.

8. Wykaz akcji spółki Binary Helix S.A. posiadanych przez Członków Zarządu Spółki na dzień 31.12.2012 r.

Na dzień 31.12.2012 r. oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Członkowie Zarządu spółki Binary Helix S.A. posiadali następującą liczbę akcji poszczególnych serii:

Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Sławomir Huczala	A, B	1.300.000	1.300.000	38,5 %	38,5 %

9. Charakterystyka zatrudnienia

Na dzień 31.12.2012 r. spółka zatrudniała:

- Pracownicy zatrudnieni na umowę o pracę – 6 osób
- Ponadto Spółka zatrudnia pracowników na umowy cywilnoprawne oraz zleca prace podwykonawcom.

10. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa Spółki

Firma Binary Helix S.A. ma za sobą kolejny okres wypełniony intensywną pracą. Reagując na potrzeby rynku rozszerzyliśmy ofertę o nowe produkty. Zaprojektowaliśmy i wdrożyliśmy do produkcji reduktory low cost'owe. Nowe urządzenia przy porównywalnej jakości i poziomie uzyskiwanej oszczędności są o 25% tańsze. Produkt pozwoli na skuteczną walkę na przetargach, gdzie o zakupie decyduje cena.

Ponadto zaprojektowaliśmy i uruchomiliśmy produkcję tzw. baterii kondensatorowych. Urządzenia te są alternatywą do naszych reduktorów. Ze względu na o wiele niższy koszt zakupu takich urządzeń (technologia wytworzenia jest ok 60% niższa), świadomy klient, prawdopodobnie na nich będzie skupiał swoją uwagę. Urządzenia te komplementarnie rozszerzyły naszą dotychczasową ofertę. Pierwsza partia baterii kondensatorowych, trafiła do naszych klientów.

Kończymy również prace nad pierwszą na rynku platformą reklamową 3D, będącą rozwojową wersją wyświetlacza Rotoscreen.

Stworzyliśmy instalację trzech stanowisk dla naszej turbiny wiatrowej. Udostępniliśmy na naszej stronie internetowej dane z urządzeń ON LINE. Dzięki kamerom internetowym można śledzić pracę turbin przez 24h. Udostępniamy szczegółowe parametry pracy urządzeń oraz aktualnych warunków pogodowych.

Niezależnie od powyższego została zawarta umowa na produkcję urządzeń, zwłaszcza reduktorów, z dużą firmą specjalizującą się wytwarzaniu urządzeń elektronicznych oraz szaf rozdzielni elektrycznych. W ramach umowy spółka będzie odbierać zamówione urządzenia z odpowiednio długim terminem płatności. Taka formuła pozwoli nam na pełną obsługę napływających zamówień, gdyż kapitał obrotowy na produkcję reduktorów będzie zabezpieczony przez podwykonawcę.

Zamówienia na produkcję naszych urządzeń znacznie przewyższają nasze obecne możliwości finansowe, dlatego Zarząd podejmuje intensywne działania w celu pozyskania kapitału obrotowego.

11. Podsumowanie

Jak wynika z powyższego sprawozdania Binary Helix S.A. konsekwentnie rozwija się w założonych przez siebie obszarach. Wynika to z realizacji założonej strategii szczegółowo opisanej w Dokumencie Informacyjnym. Spółka przeżywa bieżące trudności, związane z brakiem środków obrotowych oraz kapitału potrzebnego do dokończenia pozostałych technologii posiadanych przez spółkę. Pozyskanie nowego Inwestora Strategicznego umożliwi spółce dynamicznie na komercjalizować zakończone projektów a także na rozwój innych technologii. Poszerzenie oferty Emitenta o kolejne technologie dotyczące produkcji, oszczędzania i inteligentnego zarządzania energią będzie na najbliższy czas najbardziej nośnym faktorem wzrostu aktywów. Bieżące zmiany w naszym ustawodawstwie potwierdzają słuszność obranej przez Binary Helix S.A. drogi rozwoju.

Niniejsze sprawozdanie zostało sporządzone w dniu 28 czerwca 2013 r.

Prezes Zarządu – Sławomir Huczała

